

# DLA Xpressen

28. maj 2010

## Himmerlands Grovvarer køber Aarhussegnens anlæg på Aarhus havn

**DLGs og Danish Agros overtagelse af Aarhussegnens Andel er nu faldet i hak.**

Himmerlands Grovvarer A/S har købt det tidligere Aarhussegnens Andels fabrik på Aarhus Sydhavn. Netop frasalget af denne var en betingelse fra Konkurrencestyrelsen, for at DLG og Danish Agro kunne dele Aarhussegnens Andel imellem sig

Udfaldet er ventet med spænding, en spænding, der blev udløst, da advokat Niels Gram Hansen fra Advokatfirmaet Rønne & Lundgren onsdag eftermiddag sprættede kuverter op med bud på anlægget. Advokaten var den såkaldte trustee, som Konkurrencestyrelsen havde udpeget til at modtage bud på anlæggene.

### Vil ekspandere

Hos Himmerlands Grovvarer glæder adm. direktør Torben Frederiksen over købet.

Himmerlands Grovvarer har tidligere købt foder hos Aarhussegnens Andel og skulle således ud at finde en ny leverandør med Aarhussegnens forlis.

Han ønsker ikke at oplyse, hvad de har betalt for anlægget, men påpeger, at det var billigere end at bygge nyt, og dermed ser han det som en god forretning for selskabet.

"Vi har budt på det efter moden overvejelse," siger han.

Torben Frederiksen påpeger også, at anlægget ligger strategisk godt og med seks pillepressere er meget fleksibelt.

"Det passer godt til et selskab på vores størrelse," siger han.

Himmerlands Grovvarer har især leveret foder i Himmerland, men regner nu med at ekspandere og sælge foder uden for området.

"Vi tror, at mange landmænd nu vil se os som et alternativ til de to store leverandører," siger han.



Efter at Himmerlands Grovvarer har købt Aarhussegnens Andels anlæg på Aarhus Sydhavn, er stumperne efter det forliste grovvarereselskab endeligt fordelt.

## Hemmelig pris

Med salget af anlægget på havnen kommer det ikke på tale at sælge Aarhusegnens Andel havneterminal på Århus Østhavn eller foderstoffabrikken i Galten.

Aarhusegnens Andel var Danmarks tredjestørste spiller på grovvaremarkedet, men selskabet måtte i januar kaste håndklædet i ringen med udsigt til et underskud for 2009 på 239 mio. kr.

Advokat Niels Gram Hansen ønsker hverken at oplyse hvor mange bud, der var på fabrikken eller den konkrete salgspris.

*Kilde: LandbrugsAvisen d. 28. maj 2010*

## Andelsgrovvaren sejrede til sidst

De private blev slået ud, og DLG var præget af en heldig og dygtig hånd, mener andelsforsker Flemming Just.

Andelsbevægelsen har sejret - ikke kun på mælk- og kødsiden, men også når det gælder grovvarer, konstaterer professor Flemming Just, der er institutleder på Syddansk Universitet og andelsforsker.

Men faktisk lå det ikke i kortene, at andelsbevægelsen ville vinde kampen om grovvaremarkedet. For når det gælder afsætning, har landbruget stået sammen for at sikre en så høj pris som muligt, og siddet tungt på forarbejdning, forædling og salg. Men når det gælder input til landbruget, har landmænd hver især ønsket så billige varer som muligt og spillet firmaer ud mod hinanden.

Et forsøg på at indføre pligt til handel med et grovvareselskab blev opgivet.

"Så det er i kraft af godt købmandsskab, at andelssektoren har klaret sig godt. Dertil kommer, at sektoren altid har formået at rydde op efter sig, hvis det er gået galt med økonomien. Selvfølgelig har der været konkurser og krak, men det er altid blevet i familien," siger Flemming Just.

## Faldt fra hinanden

For tyve-tredive år siden kunne man ikke sige, at andelssektoren ville vinde grovvarekrigen. KFK var helt klart branchens bedst konsoliderede og havde år efter år langt bedre resultater end konkurrenterne. Og Superfos hørte til blandt de højest profilerede og mest aktive i dansk erhvervsliv og havde ambitioner om at danne et fødevarekonglomerat herhjemme, hvor Superfos skulle være drivkraften i en omstilling af den danske fødevaresektor, forklarer Flemming Just.

"Men de faldt fra hinanden. Man kan ikke sige, at DLG den gang var længst fremme i skoene, men det var en god og solid virksomhed. Og med en ny ledelse, med Asbjørn Børsting i spidsen, bredte DLG sig over flere områder - med en dygtig og heldig hånd. Det gælder også nogle af de regionale andelsvirksomheder," siger Flemming Just.

## Krank skæbne

"Loyalitet bærer ikke igennem i denne branche. KFK faldt fra hinanden sidst i 1990'erne, nærmest uforklarligt, men nok fordi de ikke formåede fornyelse og at bevare konkurrenceevnen. De mente, at deres produkter var så gode, at de kunne sætte sig ud over konkurrencen. Superfos led også en krank skæbne, og generelt må vi sige, at kapitalen var mere tålmodig i andelssektoren i den private del var der ikke samme vedholdenhed med hensyn til forrentning af kapitalen," siger Flemming Just.

*Kilde: LandbrugsAvisen d. 28. maj 2010*